

Theorie ist in der Praxis immer noch am schönsten!

Die **B.W. Vertrieb GmbH** ist ein Familienunternehmen, das seit 1982 auf das Marketing und den Vertrieb von Produkten in den Bereichen Ersatzteile und Zubehör für Roller, Quads und Autos spezialisiert ist. Wir haben langjährige Erfahrung in den Bereichen Vertrieb/Beratung, Services und Marketing. Unsere Unternehmensphilosophie ist von Produktvielfalt, stetem Kundenfokus und traditionellen Werten geprägt. Weitere Unternehmensinformationen finden Sie auf unserer Website: www.bwvertrieb.de und auf unserem Onlineshop: shop.bwidee.de

Praktikum im Marketing & Vertrieb

Ihr Profil:

- Studium der Betriebswirtschaftslehre vorzugsweise mit Schwerpunkt im Marketing und/oder Vertrieb
- Kontaktfreudigkeit, Belastbarkeit, Durchsetzungsvermögen
- Flexibilität & Teamfähigkeit, ausgeprägte Ziel- und Ergebnisorientierung, gute Kommunikationsfähigkeit
- Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- Gute MS-Office Kenntnisse
- Erste praktische Erfahrungen im Vertrieb von Vorteil

Unser Angebot:

- Unterstützung bei der Analyse und Auswahl möglicher Vertriebspartner und Absatzkanäle
- Telefonische und persönliche Neukundenakquise
- Unterstützung des Online Marketings in eigenverantwortlichen Projekten
- Überarbeitung und Vervollständigung unserer Produktdatenbank
- Durchführung von Produktrecherchen und Wettbewerbsanalysen
- Unterstützung bei der Analyse und Auswahl von Lieferanten

Startdatum nach Absprache / Mindestdauer: 2 Monate

Interessiert? Dann schicken Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, aktueller Notenspiegel, Immatrikulationsbescheinigung und relevante Zeugnisse) unter Angabe Ihres frühesten Startdatums per E-Mail zu.

B.W. Vertrieb GmbH, Am Kandel 7, 74912 Kirchartd, www.bwvertrieb.de, shop.bwidee.de
Lisa Unger, 07266/949134, lisa.unger@bwvertrieb.de,
Für Fragen stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung.